



□ □ **Джон Вон Эйкен**

□ □ **Кофеин для продавцов. 19 способов мотивировать себя для тех, кого довели начальник, клиенты и конкуренты**

□ □ **Продолжительность звучания – 79 мин.**

ЭТОТ кофеин ПОЛЕЗЕН для здоровья!

Если Вы занимаетесь продажами, то знаете, что немного в жизни может сравниться с радостью и удовлетворением от заключенной сделки! Вы также знаете, что не все клиенты говорят «да» - многие нарушают свои обещания, меняют решения и покупают у конкурентов. И именно в такие моменты Вам особенно необходима поддержка и вдохновение, которые помогут сконцентрироваться и не опустить рук...

В такие моменты Вам нужен «кофеин для продавцов»!

Из этой аудиокниги Вы ничего не узнаете о продажах ... Вы узнаете о том, как выжить, будучи продавцом! В этой серьезной, но очень веселой программе известный эксперт в области продаж и маркетинга Джон Вон Эйкен расскажет о методах, которые помогут профессиональным продавцам мотивировать себя, даже когда объемы продаж далеки от идеала, и, кажется, что все безнадежно. Из данной аудиокниги Вы узнаете о том:

- Как получать удовольствие от работы и не доводить себя до истощения?
- Как использовать «кофеин для продавцов» для того, чтобы поддерживать положительный настрой?
- Как заключить сделку, даже когда Вам кажется, что это невозможно?
- Как уменьшить связанный с работой стресс практически в любой ситуации?
- Как убедить клиента делиться с Вами только хорошим?
- Как стать «преподавателем продаж», что поможет Вам повысить свою мотивацию и стать успешнее?
- Как «находить монетки под подушками дивана» для того, чтобы увеличить количество заказов?
- Как повысить свою эффективность, наблюдая за богатыми людьми?
- Как использовать хорошие новости себе на благо?