



- □ **Владимир Козлов, Александра Козлова**
- □ **«Психологический прессинг». Управление сложными переговорами.**
- □ **Продолжительность звучания – 36 минут.**

Тактики прессинга в переговорах встречаются не так уж и редко. Каждый из нас может вспомнить ситуацию переговоров, когда партнер прибегал к некорректным приемам атаки нашей позиции. иногда на прочность проверяют и нас самих.

В этой аудиокниге предлагается обзор типовых приемов прессинга в переговорах, принципов управления прессингом, а также предлагаются приемы перехвата управления в ситуации переговорного прессинга.