



□ □ **Баум Дэвид и Джим Хассингер**

□ □ **Принципы рандори /Дэвид Баум и Джим Хассингер; худож.-оформ. А. Киричѐк. — Ростов н/Д: «Феникс», 2005. — 256 с. — (Бизнес-бестселлер).**

□ □ **ISBN 5-222-07368-8**

Рандори (термин японского боевого искусства айкидо) означает способность применить нужную технику в нужном месте в нужный момент времени и с нужной силой. С помощью почти шестидесяти показательных и увлекательных историй, уроков и рассказов авторы книги, Дэвид Баум и Джим Хассингер, показывают, как принципы рандори могут быть использованы для развития и совершенствования необходимых лидеру качеств.

В бизнесе — как и в айкидо — недостаточно механически применять имеющиеся знания. Истинный мастер (или выдающийся руководитель) изучает свое окружение, выявляет проблемы и сохраняет состояние внутреннего равновесия. Благодаря этому он может быстро решить, что делать, какой уровень силы применить и в какой момент предпринять нужные действия. В противном случае, используя неверные техники, неправильно выбирая момент времени или ошибаясь в определении степени силы, он может провоцировать возникновение сопротивления и борьбы. И если не многие чиновники в прямом смысле слова потеряли головы в корпоративных сражениях, то множество их лишилось своих мест из-за ошибочного выбора действий или времени.